

Somos uma **startup** que utiliza a **tecnologia** para **revolucionar** a comercialização no **agronegócio**, um setor que movimenta bilhões por ano e onde o Brasil é referência no mundo!

Para este imenso desafio QUEREMOS OS MELHORES **TALENTOS** JUNTOS COM A GENTE!

Fomos vencedores do Demoday da 15ª edição da Startup Farm, maior aceleradora da América Latina, finalistas do Inovativa Brasil e parceiros da Esalqtech, referência acadêmica no agronegócio brasileiro.

Temos um incrível time de **investidores** nacionais e internacionais que trazem grande expertise em agro, finanças e tecnologia.

Somos apaixonados pela agricultura, pela tecnologia e por **pessoas** incríveis. Acreditamos que essa combinação solucionará grandes desafios!

VENHA FAZER PARTE DO NOSSO TIME!

Nossa cultura

- ✓ Ambiente jovem, aberto, divertido.
- ✓ Valorizamos as coisas realmente importantes (*Bullshit free zone*).
- ✓ Montamos times **f*** com feedback constante, transparência e colaboração.
- ✓ Cultura de aprendizado rápido e contínuo.
- ✓ Autonomia e espaço para ideias de todos.
- ✓ Somos justos e valorizamos a meritocracia e a evolução profissional.

Requisitos

Itens OBRIGATÓRIOS:

- Graduado em Curso Superior relacionado ao Agro, Administração e afins.
- Já ter trabalhado diretamente com Comercialização de Grãos.
- Inglês: intermediário.
- Articulado e facilidade para se expressar verbalmente (por telefone, mensagens, e-mail, etc).
- Domínio do Pacote OFFICE, de pesquisas na internet e do uso das principais redes sociais.
- Facilidade p/ trabalhar em equipe. Ser de fácil acesso para clientes e colegas de trabalho.
- Ser organizado e inspirar confiança.

Diferenciais (não obrigatórios):

- Já ter trabalhado em empresas do Agro (Indústria, Fábricas, Corretoras, Revendas).
- Cursos de atualização no mercado Agro.
- Ter sido usuário de algum sistema de gestão ou ERP de alguma empresa que tenha trabalhado.
- Experiência em área comercial.
- Ter tido algum contato com startups ou empresas de tecnologia.

O que farei?

Este profissional será responsável por fazer contatos remotos com os clientes da Grão Direto, através das ferramentas e aplicativos de comunicação. Dar suporte para a área comercial e acompanhar todas transações entre compradores e produtores de grãos. Deve também trabalhar bem com dados para gerar informações relevantes para os clientes e equipe. Terá um papel importantíssimo em manter o engajamento dos compradores junto aos serviços oferecidos. Transmitir aos clientes a segurança necessária para ocorrer as transações de compra e venda e dessa forma revolucionar a comercialização do mercado de grãos!

+ Detalhes

- Contratação CLT
- Disponibilidade para residir em Uberaba-MG.
- As etapas do processo serão: análise de currículo, desafios técnicos e entrevistas.
- Enviar currículo para **time@graodireto.com.br** com o assunto **[COM.OR] – Seu nome**